



Slowakisch - Österreichische Handelskammer lädt Sie herzlich zum Webinar zum Thema:

## „Verschiedene Handelswege, wie man den Umsatz im B2B-Geschäft steigert“

### Psychologie der Kaufentscheidungen

- Was muss mit dem Verstand geschehen, bevor wir eine Kaufentscheidung treffen?
- Wie oft bestimmen automatische Gefühle, warum man ein bestimmtes Produkt oder eine bestimmte Dienstleistung auswählt?
- Konkrete Beispiele, wie man dieses Wissen der Psychologie nutzen kann

### So erstellt man ein Netzwerk, das das Geschäft fördert

- Der Aufbau von Netzwerken ist bekannt, aber die meisten Geschäftsleute tun dies eher ineffizient
- Welche Strategien müssen entwickelt werden, um Ihnen ein neues Geschäft zu ermöglichen?
- Wie kann ein Netzwerk die effektiven Kontakte aufbauen?



### VORTRAGENDE:

Viktor Kostický  
sales & leadership trainer &  
consultant

### Teilnahmegebühr:

für angemeldete kostenfrei

### Sprache: Slowakisch

Anmeldung [HIER](#) spätestens  
bis zum 15.9.2020

Wir bedanken uns für Ihre  
Anmeldung!