



ONLINE

Slowakisch-Österreichische Handelskammer
läd Sie herzlich zum Webinar ein:

"Kunst der Beeinflussung - Beeinflussungstechniken"

Es handelt sich um Prinzipien und Techniken, die Erkenntnisse aus der Verhaltensökonomie und -psychologie nutzen, um die andere Vertragsseite effektiver zu beeinflussen. Sie sind in Management, Wirtschaft, Marketing usw. anwendbar. Es handelt sich z. B. um Prinzipien zur Steigerung des Interesses oder zur Erzeugung des Gefühls, etwas zu versäumen, um Prinzipien für Neugier, Verlustgefühle, Psychologie des Umgangs mit Zahlen, Prozentsätzen usw. Sie können dann je nach Kontext auf unterschiedliche Weise kombiniert werden.

SEITE 01

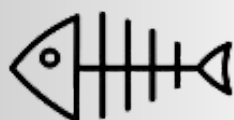
**Kunst der Beeinflussung -
Beeinflussungstechniken**

VORTRAGENDE

VIKTOR KOSTICKÝ

Professioneller Verhandlungsführer & Unternehmensberater

Der Vortragende Viktor Kostický sales & leadership trainer & consultant ist ein professioneller Verhandlungsführer, Berater und fortgeschrittener Business-Trainer. Er arbeitet mit seinen Kunden bei Verhandlungen vor allem dann, wenn viel auf dem Spiel steht oder ein Problem bei einer Verhandlung aufgetreten ist. Dabei handelt es sich im Allgemeinen um große Geschäftsfälle auf nationaler und internationaler Ebene. Zum Beispiel Preiserhöhungen, Änderung historisch ungünstiger Verträge, Verhandlungen über Immobilien, Erwerb und Verkauf von Unternehmen, Verhandlungen mit Gewerkschaften usw.



WO

ONLINE

Link folgt nach der Anmeldung

WANN

am 18.05.2023 ab 10:00 Uhr

TEILNAHMEGEBÜHR:

kostenlos für alle Teilnehmer

SPRACHE:

Englisch

Anmeldung HIER

spätestens bis zum 17.05.2023

WIR FREUEN UNS AUF IHR TEILNAHME!