



**ONLINE**

Slowakisch-Österreichische Handelskammer  
läd Sie herzlich zum Webinar ein:

## "Kunst der Beeinglussug - Beeinflussungstechniken"

Es handelt sich um Prinzipien und Techniken, die Erkenntnisse aus der Verhaltensökonomie und -psychologie nutzen, um die andere Vertragsseite effektiver zu beeinflussen. Sie sind in Management, Wirtschaft, Marketing usw. anwendbar. Es handelt sich z. B. um Prinzipien zur Steigerung des Interesses oder zur Erzeugung des Gefühls, etwas zu versäumen, um Prinzipien für Neugier, Verlustgefühle, Psychologie des Umgangs mit Zahlen, Prozentsätzen usw. Sie können dann je nach Kontext auf unterschiedliche Weise kombiniert werden.

SEITE 01

**Kunst der Beeinglussug -  
Beeinflussungstechniken**

## VORTRAGENDE

### VIKTOR KOSTICKÝ

#### Professioneller Verhandlungsführer & Unternehmensberater

Der Vortragende Viktor Kostický sales & leadership trainer & consultant ist ein professioneller Verhandlungsführer, Berater und fortgeschrittener Business-Trainer. Er arbeitet mit seinen Kunden bei Verhandlungen vor allem dann, wenn viel auf dem Spiel steht oder ein Problem bei einer Verhandlung aufgetreten ist. Dabei handelt es sich im Allgemeinen um große Geschäftsfälle auf nationaler und internationaler Ebene. Zum Beispiel Preiserhöhungen, Änderung historisch ungünstiger Verträge, Verhandlungen über Immobilien, Erwerb und Verkauf von Unternehmen, Verhandlungen mit Gewerkschaften usw.



#### WO

**ONLINE**

Link folgt nach der Anmeldung

#### WANN

am 20.04.2023 ab 10:00 Uhr

#### TEILNAHMEGEBÜHR:

kostenlos für alle Teilnehmer

#### SPRACHE:

Slowakisch

Anmeldung **HIER**

spätestens bis zum 19.04.2023

**WIR FREUEN UNS AUF IHR TEILNAHME!**

SEITE 02