



ONLINE



Slovensko-rakúska obchodná komora
Vás srdečne pozýva na webinár:

"Umenie ovplyvniť" - techniky vplyvu

Umenie ovplyvniť –
Techniky vplyvu

Ide o princípy a techniky využívajúce poznatky behaviorálnej ekonómie a psychológie ako efektívnejšie ovplyvniť druhú stranu. Využitelné sú v manažmente, obchode, marketingu a podobne. Sú to napr. princípy na zvýšenie záujmu, alebo vytvorenie pocitu, že mi niečo ubieha, niektoré na zvedavosť, pocit straty, psychológiu narábania s číslami, percentami atď. Následne sa dajú rozlične podľa kontextu kombinovať.



PREDNÁŠAJÚCI

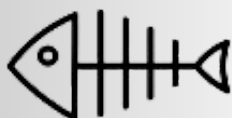
VIKTOR KOSTICKÝ

sales & leadership trainer & consultant

Viktor je profesionálny vyjednávač, konzultant a tréner obchodu pre pokročilých.

S klientami spolupracuje na vyjednávacích prípadoch v zásade keď ide o veľa, alebo sa vyskytol pri vyjednávaní problém. Sú to spravidla veľké obchodné prípady na domácom a medzinárodnom leveli.

Napr. zvyšovanie cien, zmena historicky nevýhodne nastavených zmlúv, majetkové vyjednávanie, akvizície a predaj firiem, vyjednávanie s odbormi a podobne.



KDE

ONLINE

Link bude zaslaný po registrácii

KEDY

20.04 2023 od 10:00 hod.

ÚČASTNÍCKY POPLATOK:

Zdarma

JAZYK:

Slovensky

**Prosíme Vás o prihlásenie TU
najneskôr do 19.4.2023**

TEŠÍME SA NA VÁS!